

Kreativitet



Kreativitet

Vad är kreativitet?



"Utanför boxen"?

Inspiration?

Galenskap?

Problemlösning?

Nytänkande?



K =
Ideeer som...

är originaliella
skapar värde
är genomförbara



Så funkar det



Innovat

= något nytt som skapar nytt
= en produkt, service
= en metod för utvecklingsarbetet
= en tillämpningsorientering

Innovation

= något nytt som skapar nytta

= nya och bättre
= förbättrade prestandor
= nya tillämpningar
= nya teknologier

= nytta för kunden
= nytta för verksamheten
= kostnadsbesparingar
= intäktspotentialer



et



Kreativa grupper

- Öka reflektionen
- Tillåt debatt
- Få in nya
kunskaper

Chef

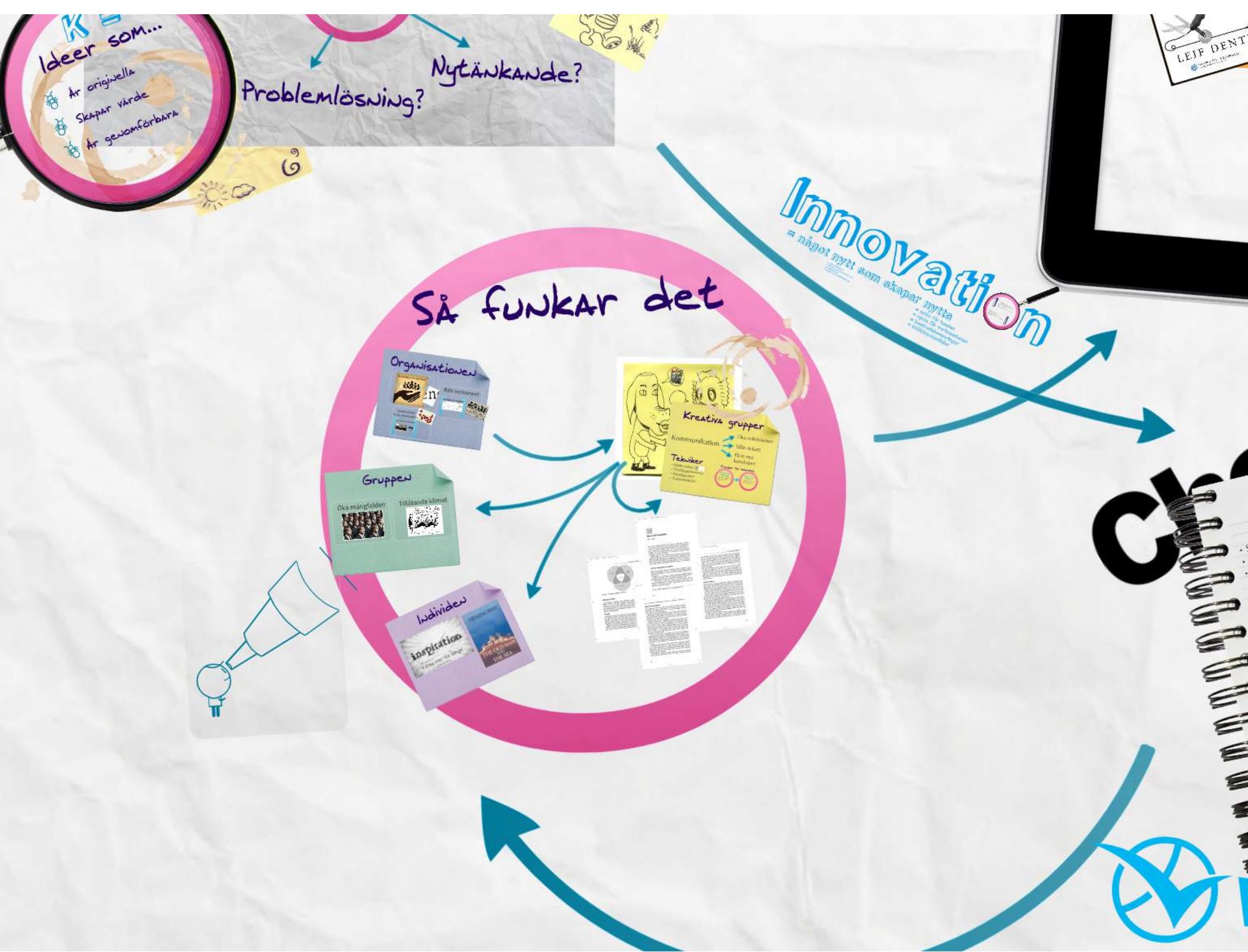
Vad hindrar oss?

- Studie 2015: Tidningen Chefs chefpanel
- 623 chefer från offentlig sektor svarade
- Chefer från kommuner, myndigheter, militären, universiteten, övriga offentliga verksamheter
- Enhetschefer, mellanchefer och toppchefer



Variativ





IDE



Innovation
= något nytt som skapar nytt
= nya idéer
= nya produkter
= nya marknader
= nya teknologier
= nya företag

Kreativitet



Vad är kreativitet?



"Utanför boxen"?

Inspiration?



Galenskap?

Nytänkande?

Problemlösning?



K = Ideer som...



Är originella



Skapar värde



Är genomförbara

Pr

Innovation

= något nytt som skapar nytta

- = nytt erbjudande
- = förbättrade processer, ex.
arbetssätt
- = organisationeförändringar

- = nytta för kunden
- = nytta för verksamheten
- = kostnadsbesparingar
- = intäktspotentialer



Innovati

= något nytt som skapar nytta

- = nytt erbjudande
- = förbättrade processer, ex. arbetsmetoder
- = organisationsförändringar

- = nytta för kunden
- = nytta för verksamheten
- = kostnadsbesparingar
- = intäktspotentialer

nytt

- ≡ nytt erbjudande
- ≡ förbättrade processer, ex. arbetsmetoder
- ≡ organisationsförändringar

Innovati

= något nytt som skapar nytta

- = nytt erbjudande
- = förbättrade processer, ex. arbetsmetoder
- = organisationsförändringar

- = nytta för kunden
- = nytta för verksamheten
- = kostnadsbesparingar
- = intäktspotentialer

är nytta

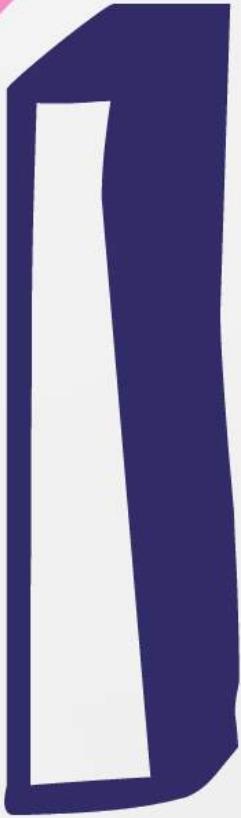
- ≡ nytta för kunden
- ≡ nytta för verksamheten
- ≡ kostnadsbesparingar
- ≡ intäktspotentialer

I

- Skapa banbrytande produkter, varor eller tjänster
- Förbättra befintliga produkter eller tjänster
- Genomföra större förbättringar av organisationens processer
- Genomföra omstruktureringar, organisationsförändringar, eller implementera nya rutiner och policies

B

- Förbättra de dagliga processerna
- Hitta sätt att spara tid
- Jaga regler och rutiner som har blivit onödiga
- Skapa nya rutiner för små saker som kanske inte är standardiserade



- Skapa banbrytande produkter, varor eller tjänster
- Förbättra befintliga produkter eller tjänster
- Genomföra större förbättringar av organisationens processer
- Genomföra omstruktureringar, organisationsförändringar, eller implementera nya rutiner och policies

- Förbättra de dagliga processerna





- Förbättra de dagliga processerna
- Hitta sätt att spara tid
- Jaga regler och rutiner som har blivit onödiga
- Skapa nya rutiner för små saker som kanske inte är standardiserade



Innovation

= något nytt som skapar nytta

- = nytt erbjudande
- = förbättrade processer, ex.
arbetssätt
- = organisationsförändringar

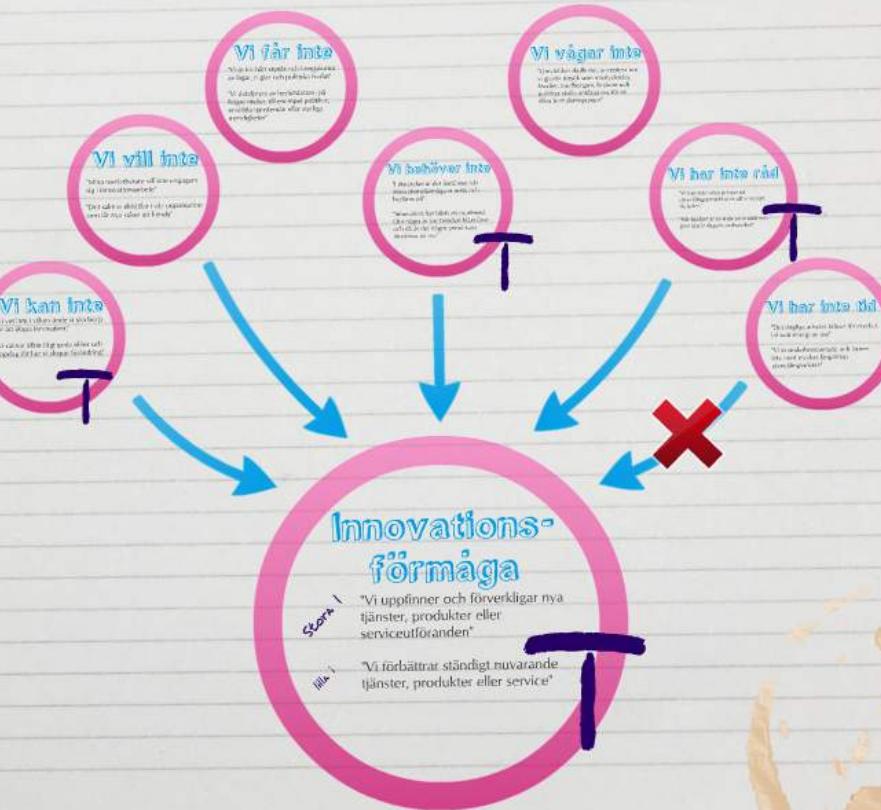
- = nytta för kunden
- = nytta för verksamheten
- = kostnadsbesparingar
- = intäktspotentialer



Chefot-

Vad hindrar oss?

- Studie 2015: Tidningen Chefs chefpanel
- 623 chefer från offentlig sektor svarade
- Chefer från kommuner, myndigheter, militären, universiteten, övriga offentliga verksamheter
- Enhetschefer, mellanchefer och toppchefer



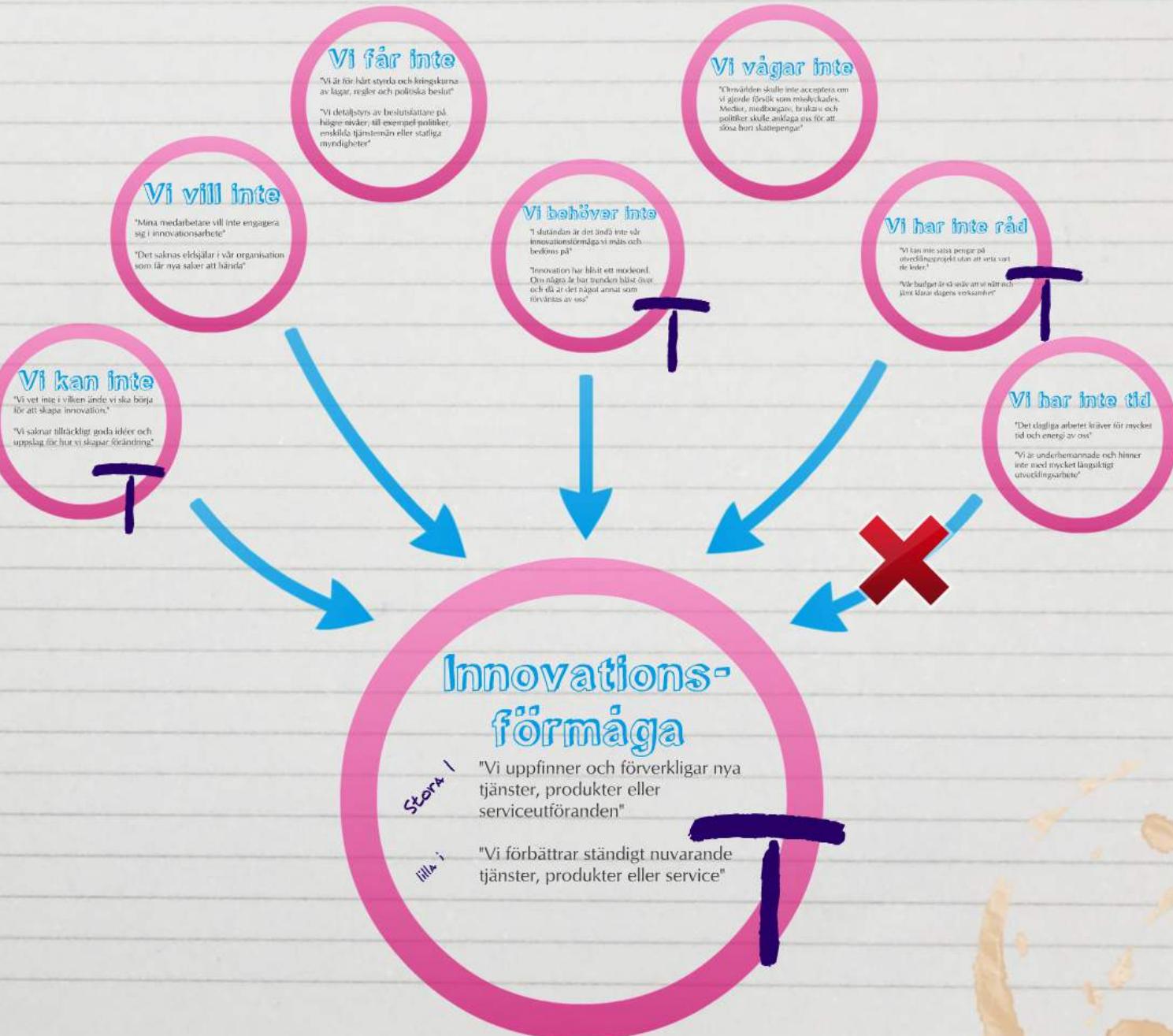
ark

Vad hindrar oss?

- Studie 2015: Tidningen Chefs chefpanel
- 623 chefer från offentlig sektor svarade
- Chefer från kommuner, myndigheter, militären, universiteten, övriga offentliga verksamheter
- Enhetschefer, mellanchefer och toppchefer

Vi får inte

Vi vågar inte



Innovations- förmåga

Stora / "Vi uppfinner och förverkligar nya tjänster, produkter eller serviceutföranden"

Lilla / "Vi förbättrar ständigt nuvarande tjänster, produkter eller service"

Vi kan inte

"Vi vet inte i vilken ände vi ska börja
för att skapa innovation."

"Vi saknar tillräckligt goda idéer och
uppslag för hur vi skapar förändring"



Vi vill inte

"Mina medarbetare vill inte engagera
sig i innovationsarbete"

"Det saknas eldsjälar i vår organisation
som får nya saker att hända"

Vi får inte

"Vi är för hårt styrda och kringskurna
av lagar, regler och politiska beslut"

"Vi detaljstyrts av beslutsfattare på
högre nivåer, till exempel politiker,
enskilda tjänstemän eller statliga
myndigheter"



Vi behöver inte

"I slutändan är det ändå inte vår innovationsförmåga vi mäts och bedöms på"

"Innovation har blivit ett modeord. Om några år har trenden blåst över och då är det något annat som förväntas av oss"



Vi vågar inte

"Omvärlden skulle inte acceptera om vi gjorde försök som misslyckades. Medier, medborgare, brukare och politiker skulle anklaga oss för att slösa bort skattepengar"

Vi har inte råd

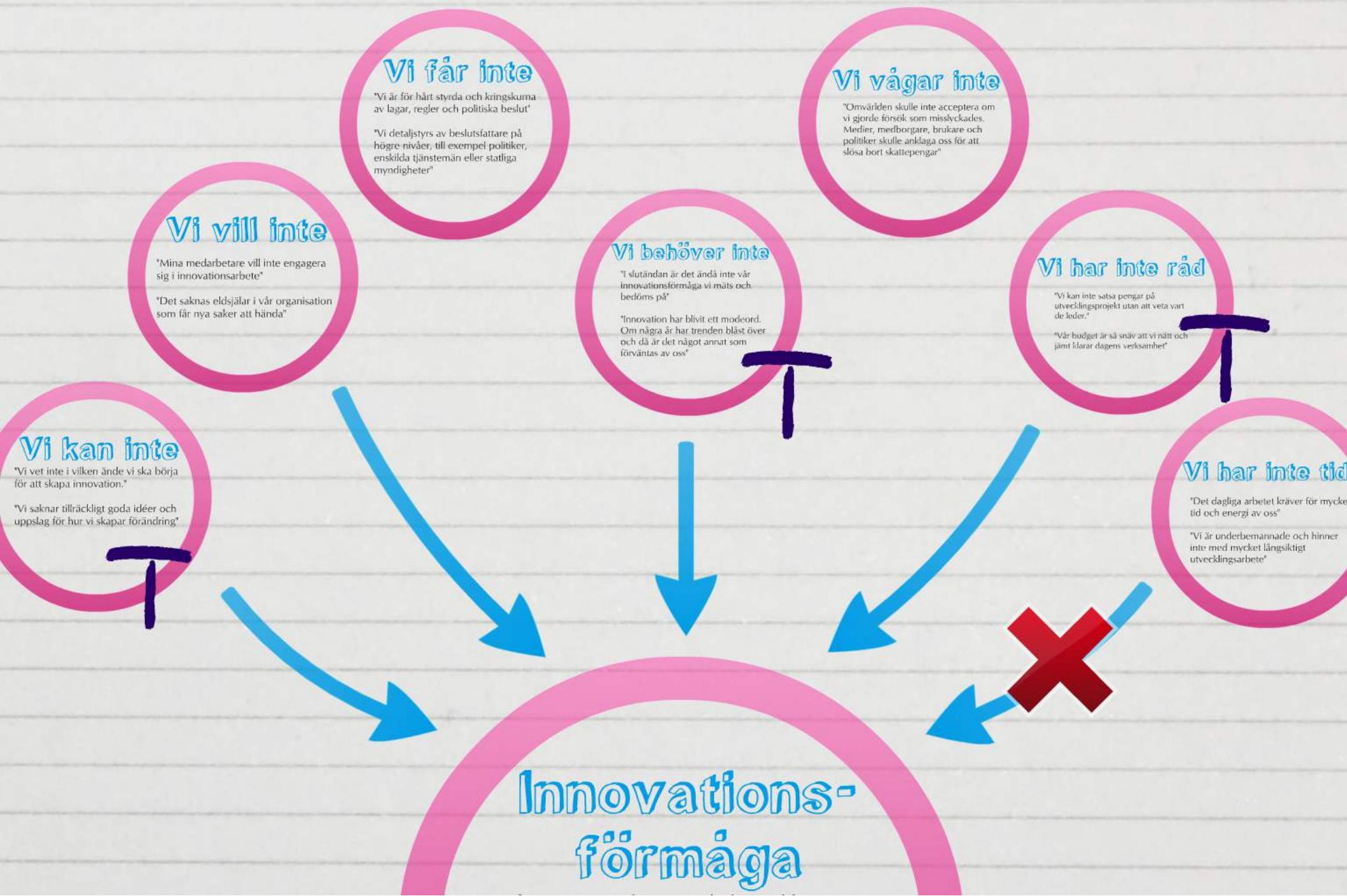
"Vi kan inte satsa pengar på utvecklingsprojekt utan att veta var de leder."

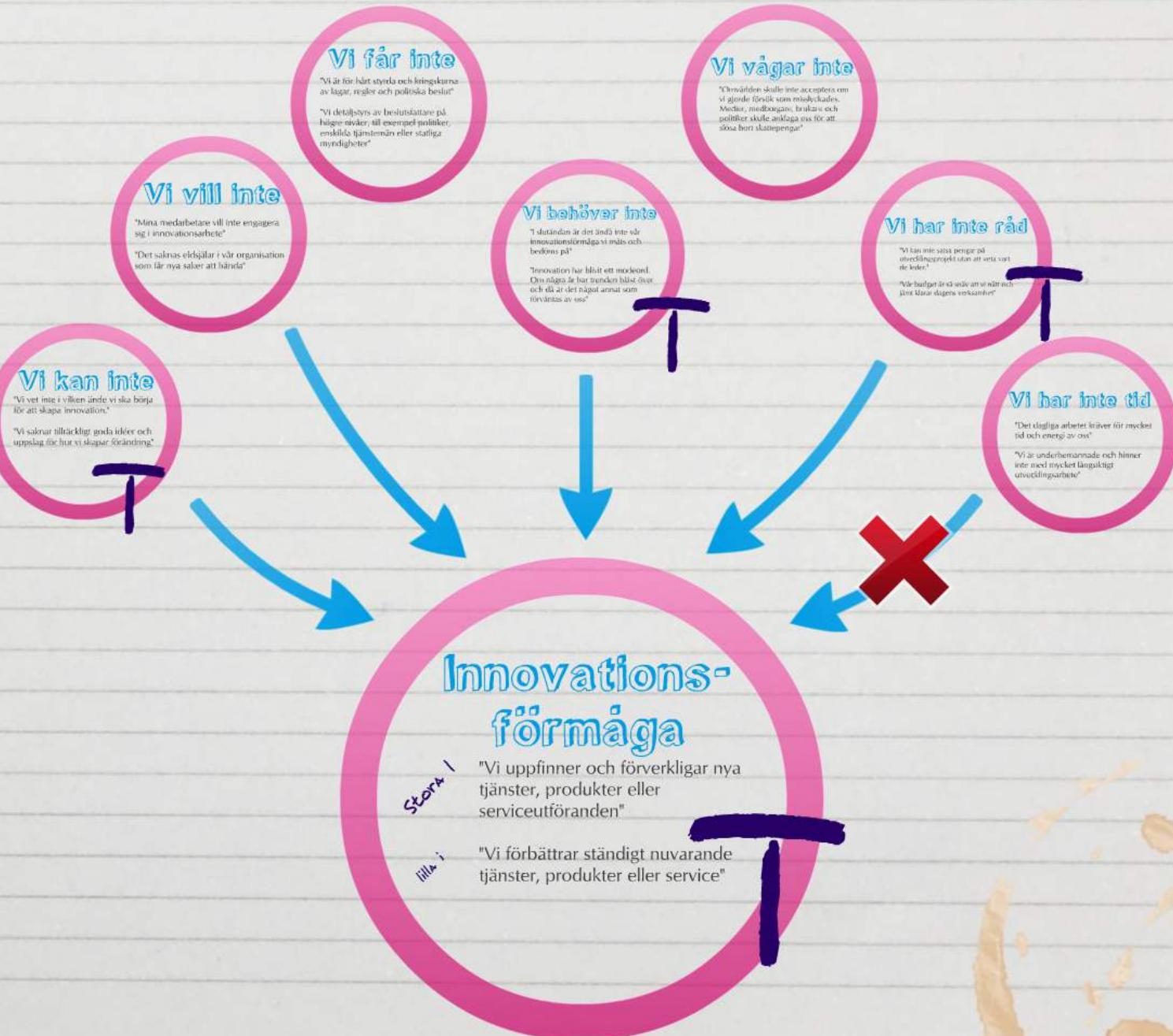
"Vår budget är så snäv att vi nätt och jämt klarar dagens verksamhet"

Vi har inte tid

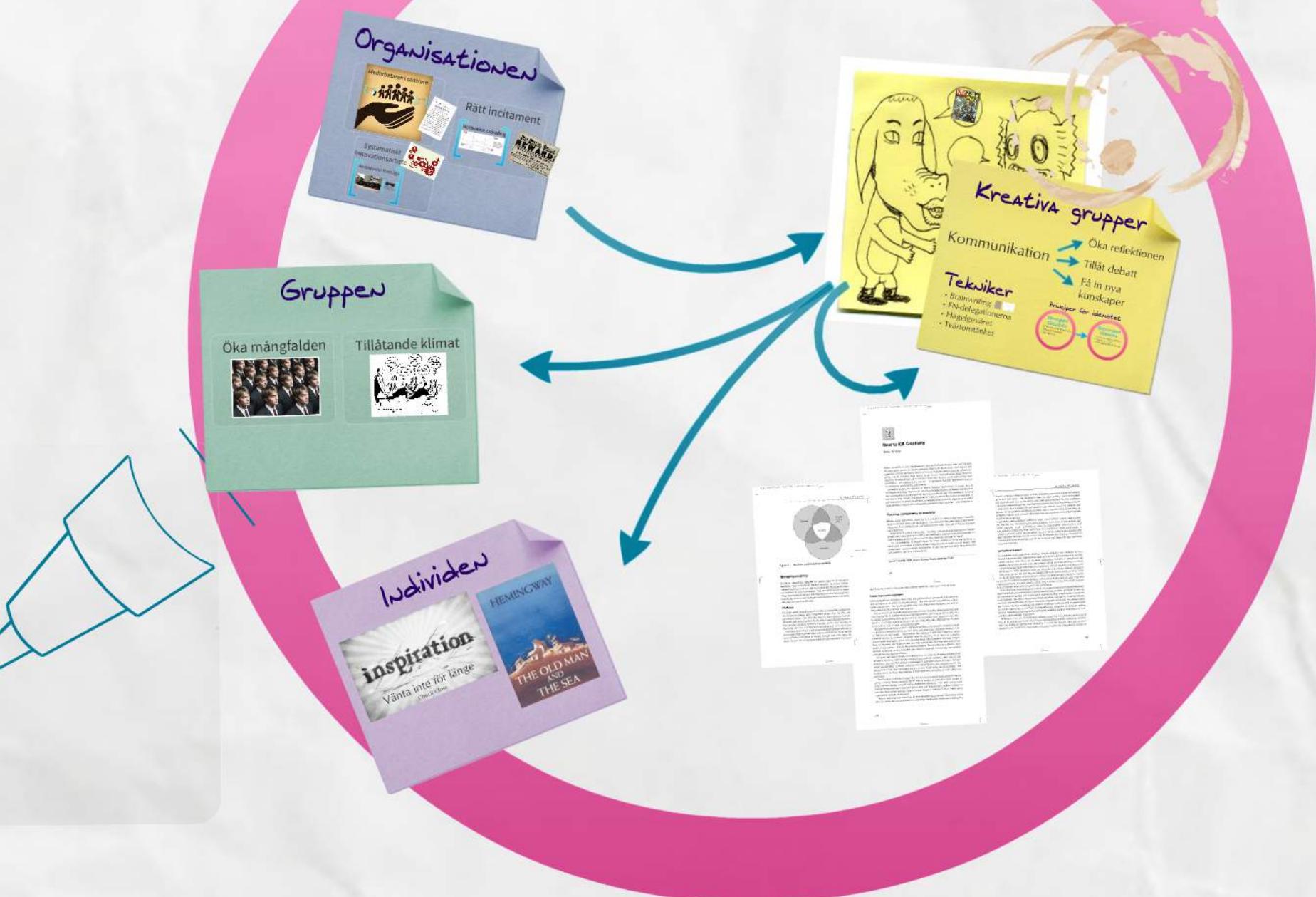
"Det dagliga arbetet kräver för mycket tid och energi av oss"

"Vi är underbemannade och hinner inte med mycket långsiktigt utvecklingsarbete"





Så funkar det



Organisationen

Medarbetaren i centrum



Systematiskt
innovationsarbete

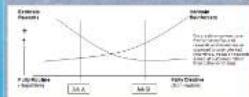


Ambidexter förmåga



Rätt incitament

Motivation crowding



Medarbetaren i centrum



Journal of Applied Psychology
1990, Vol. 75, No. 3, 622-629

Adaptors and Innovators

The Hoffield Field

Following the observation that different solutions to seemingly similar problems were derived from two different types of innovators who were established, independent (innovators) and of a "revision" flavor (adaptors), and of a "revision" flavor from the most part, found detailed.

Drucker (1969) has argued that the aim of large commercial and industrial organizations has been the efficient accomplishment of known and defined tasks in set and approved ways. He concluded that to meet this aim, entrepreneurs and managers were sought who, when confronted by problems, had "the ability to do better, rather than the courage to do differently" (p. 50). It is consistent with this thesis to assume that the more the structure surrounding a problem is incorporated within any solution is likely to be radical and innovative ("doing things differently"). The less the structure is challenged, the more any solution is likely to be adaptive (i.e., "doing things better").

The conclusion of this paper is that everyone can be located on a continuum ranging from an ability to "do things better" to an ability to "do things differently," and the ends of this continuum are labeled *adaptive* and *innovative*, respectively. It is further concluded that *adaptive innovation* is a basic dimension of personally relevant or the analysis of organizational change, in that some

things could be "done better" within which problems can threaten these potentialities of scientific inquiry. Because adaptive management systems, he also argues, are also at the heart of organizational change, in that some, and the descriptive

work was supported by a grant from the Social Science Research Council (London). Thanks are due to D. G. Malagon of La Trobe University for his help on the test-retest results, and to Jennifer Williams for her editorial assistance. Requests for reprints should be sent to M. J. Taylor, The Market Place, Buntingford, Hertfordshire, UK, SG9 9PL, or to Dr. Alan Herremans, London Road, St. Albans, Hertfordshire, UK.

Adaptors and Innovators: A Description and Measure

Michael Kirton
The Hatfield Polytechnic, St. Albans, England

Following the observation that people characteristically produce qualitatively different solutions to seemingly similar problems, an inventory distinguishing adaptors from innovators was constructed. Items to distinguish the proposed types were derived from observation, intensive interviews, and relevant literature. The construct and internal validity and the reliability of the inventory were established, using a heterogeneous sample of 532 subjects and a replication sample of 276 subjects. Additional descriptions of innovators (made by adaptors) and of adaptors (made by innovators) were obtained. The descriptions that met with objections from those so described were explored and, for the most part, found invalid.

Drucker (1969) has argued that the aim of large commercial and industrial organizations has been the efficient accomplishment of known and defined tasks in set and approved ways. He concluded that to meet this aim, bureaucrats and managers were sought who, when confronted by problems, had "the ability to do better rather than the courage to do differently" (p. 50). It is consistent with this thesis to assume that the more the structure surrounding a problem is incorporated within and treated as part of the problem, the more any solution is likely to be radical and innovative (i.e., "doing things differently"). The less the structure is challenged, the more any solution is likely to be adaptive (i.e., "doing things better").

The contention of this paper is that everyone can be located on a continuum ranging from an ability to "do things better" to an ability to "do things differently," and the ends of this continuum are labeled *adaptive* and *innovative*, respectively. It is further contended that adaption-innovation is a basic dimension of personality relevant to the analysis of organizational change, in that some

people characteristically adapt while some characteristically innovate. If there are people in organizations who can be characterized as adaptors and innovators, and if those characteristics can be measured, then it would be useful to explore empirically the interplay between adaptors and innovators in their various organizational settings. For example, it is assumed that adaptors and innovators bring incommensurable viewpoints and different solutions to administrative and organizational problems. Such knowledge might allow better mutual appreciation and consequent cooperation between those with different, potentially equally valuable, modes of problem perception and problem solving.

The observation that people characteristically either adapt or innovate led to a further exploration of the sort of behavior that might be related to these two cognitive styles. Descriptions of such behavior within each style are listed in Table 1.

Observation suggested that the differing behavioral characteristics of adaptors and innovators could be linked to the following existing notions: (a) Because those who "do things better" support existing paradigms within which problems can be perceived and conversely, those who "do things differently" can threaten these paradigms, Kuhn's (1970) analysis of scientific progress is relevant. (b) Because adaptive man works within cognitive systems, he is also at home in bureaucratic ones, and the descriptions of the needs of a bureaucracy in behavioral terms are also rele-

The work was supported by a grant from the Social Science Research Council (London). Thanks are due to D. G. Mulligan of La Trobe University for his help on an earlier draft, to W. Martin of Wellington for the test-retest results, and to Jennifer Taylor for her editorial assistance.

Requests for reprints should be sent to M. J. Kirton, The Hatfield Polytechnic, Birklands Annex, London Road, St. Albans, Hertfordshire, England.

ADAPTORS

- Tar ansvar inom givna ramar
- Pålitliga och effektiva
- Förvaltar, utmanar sällan
- **Uppmuntra**
- **Förvänta**
- **Be om idéer**

• Total audience
• Total audience in the West
• Total audience in Asia
• Demographic

PYGMALION
BY GEORGE BERNARD SHAW
DIRECTED BY NINA HENKEL
IN COLLABORATION WITH
AMIR-ESMAEIL BOZORGZADEH & KHALED ZAKI
with CLIFF SINGLE, ANNABELLE ROBERTS & OMAR ISMAIL

13-15 MAY, 2010
7:30pm AT THE JAMJAR, AL QUOZ
FOR MORE INFORMATION, VISIT OUR WEBSITE
WWW.DUBAIDRAMAGROUP.COM
EMAIL US AT DUBAIDRAMAGROUP@HOTMAIL.COM
OR CALL US AT 971.50.509.4211
WITH GENEROUS SUPPORT FROM

انترناشنال هاوس دبى
INTERNATIONAL HOUSE DUBAI

thejamjar

INNOVATORS

- Tar initiativ, spränger ramar
 - Driver idéer
 - Är proaktiva
-
- Gå åt sidan
 - Ge riktning
 - Styr med motiv

Medarbetaren i centrum



Journal of Applied Psychology
1990, Vol. 75, No. 3, 622-629

Adaptors and Innovators

The Hoffield Field

Following the observation that different solutions to seemingly similar problems were derived from two different types of innovators who were established, independent (innovators) and of a "revision" flavor (adaptors), and of a "revision" flavor from the most part, found detailed.

Drucker (1969) has argued that the aim of large commercial and industrial organizations has been the efficient accomplishment of known and defined tasks in set and approved ways. He concluded that to meet this aim, entrepreneurs and managers were sought who, when confronted by problems, had "the ability to do better, rather than the courage to do differently" (p. 50). It is consistent with this thesis to assume that the more the structure surrounding a problem is incorporated within any solution is likely to be radical and innovative ("doing things differently"). The less the structure is challenged, the more any solution is likely to be adaptive (i.e., "doing things better").

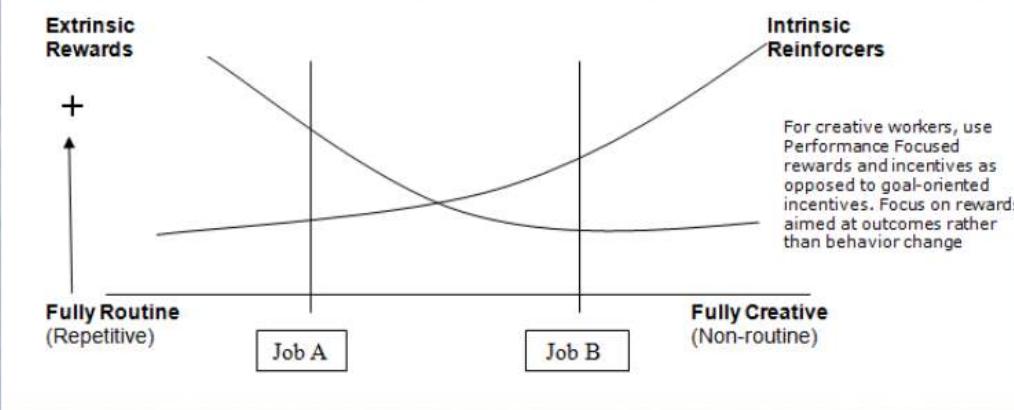
The conclusion of this paper is that everyone can be located on a continuum ranging from an ability to "do things better" to an ability to "do things differently," and the ends of this continuum are labeled *adaptive* and *innovative*, respectively. It is further concluded that *adaptive innovation* is a basic dimension of personally relevant or the analysis of organizational changes, in that some

things could be "done better" within which problems can threaten these potentialities of scientific inquiry. Because adaptive management systems, he is also at the market, particularly in business, and the descriptive

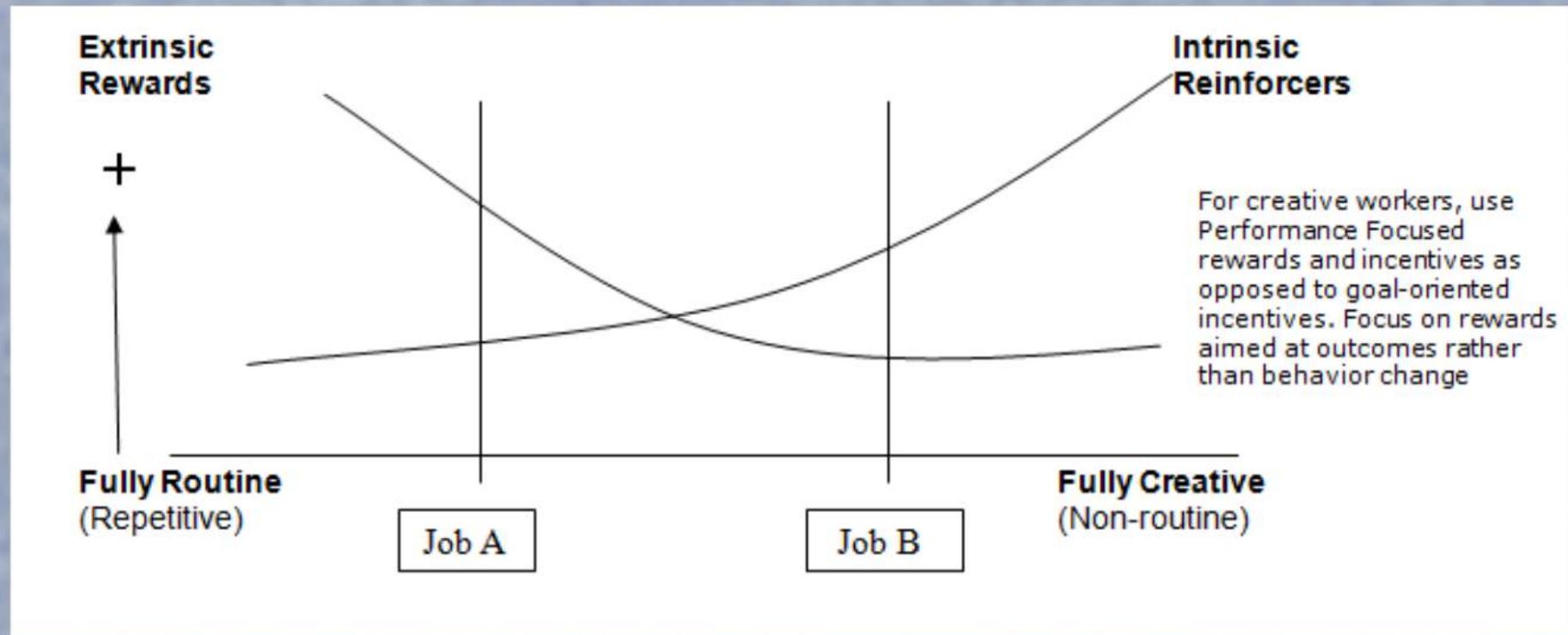
The work was supported by a grant from the Social Science Research Council (London). Thanks are due to D. G. Malagon of La Trobe University for his help on the test-retest results, and to Jennifer Williams for her editorial assistance. Requests for reprints should be sent to M. J. Taylor, The Market, Pottersbridge, Birkenshaw, Kirceton, The Market, Pottersbridge, Birkenshaw, England, London Road, St. Albans, Hertfordshire, England.

Rätt incitament

Motivation crowding



Motivation crowding



Systematiskt innovationsarbete



Ambidexter förmåga

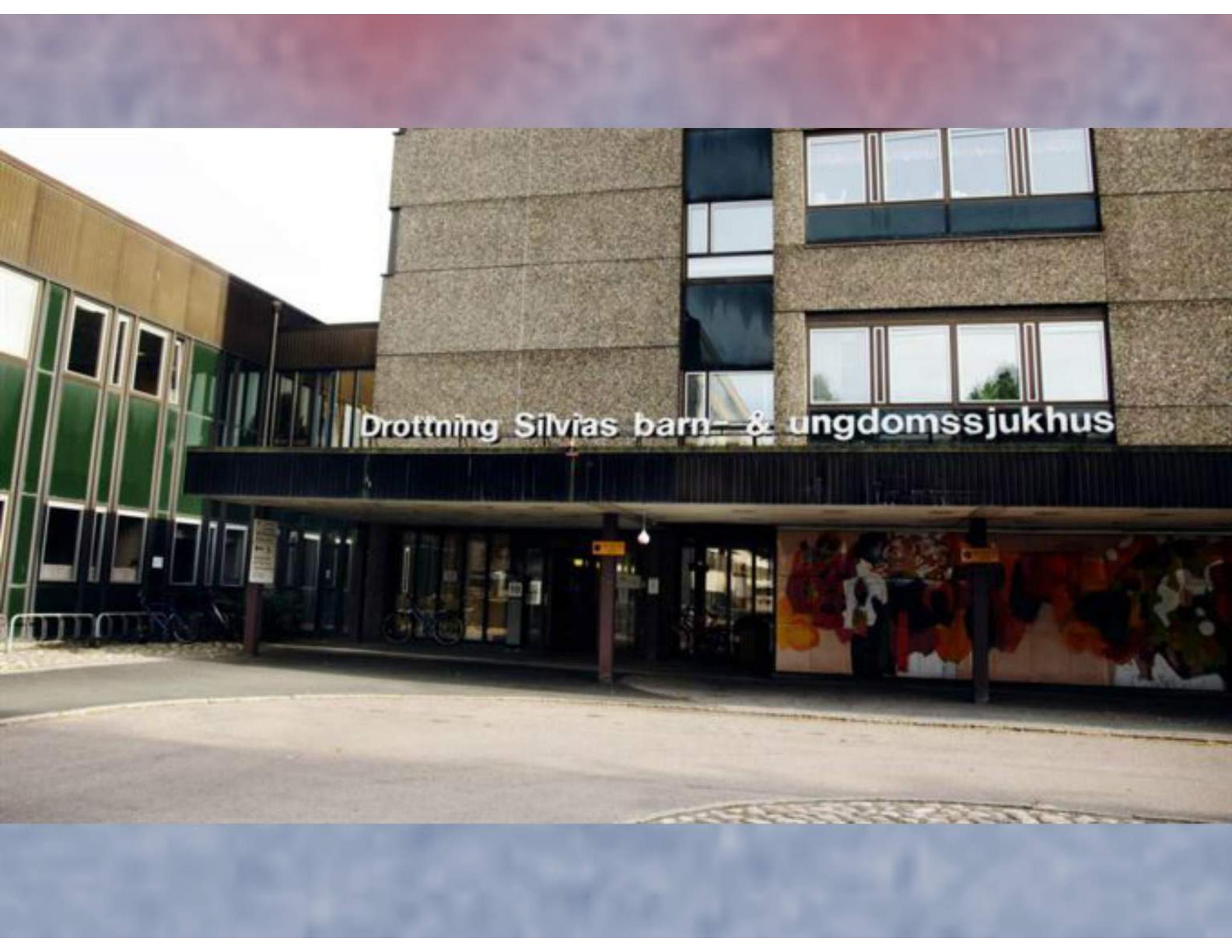


- Garanterad tid
- Garanterade försök
- Självorganiserat arbete

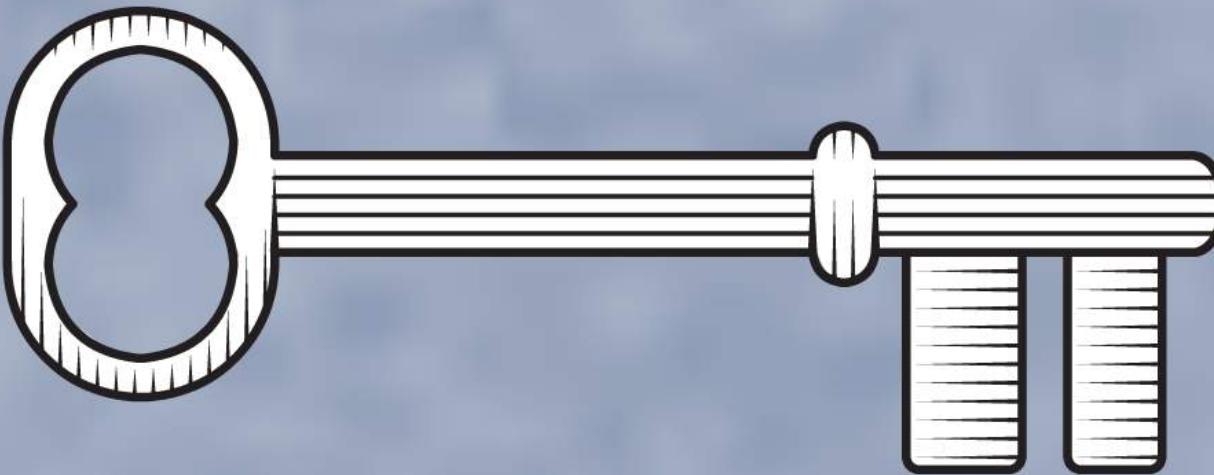
Ambidexter förmåga



- Garanterad tid
- Garanterade försök
- Självorganiserat arbete

A photograph of a modern hospital building during sunset. The building has a textured, light-colored facade with large windows. A prominent feature is a dark, horizontal band across the middle of the facade with the text "Drottning Silvias barn- & ungdomssjukhus" in white. To the left, there is a lower wing with a grid of green and yellow windows. In the foreground, there is a paved area with a small circular pattern.

Drottning Silvias barn- & ungdomssjukhus



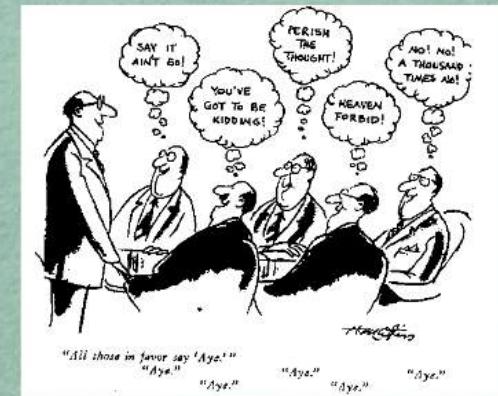
- Garanterad tid
- Garanterade försök
- Självorganiserat arbete

Gruppen

Öka mångfalden



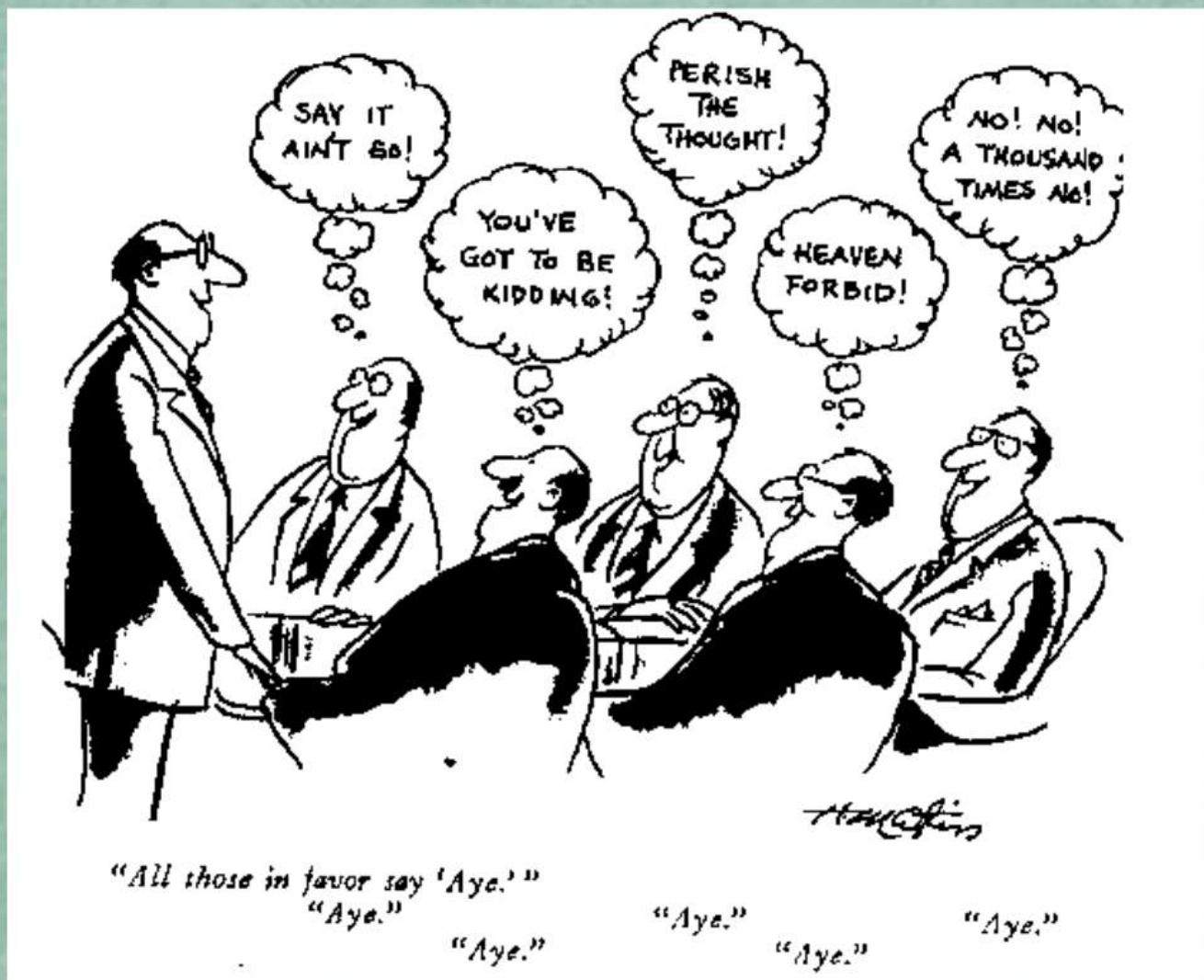
Tillåtande klimat



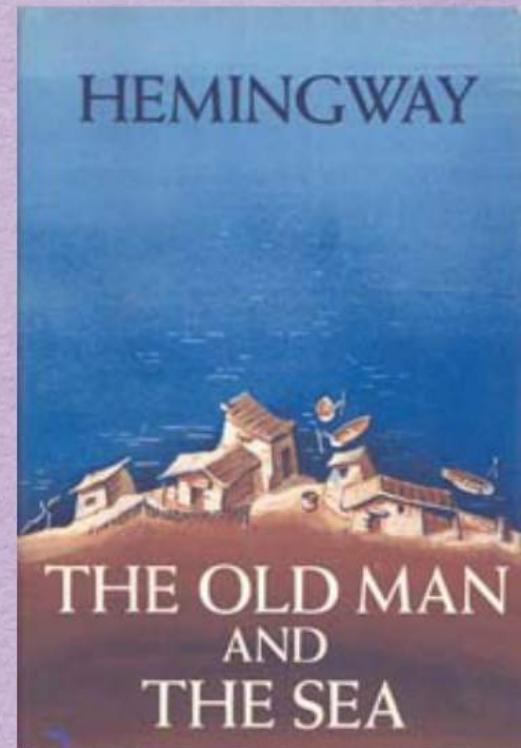
Öka mångfalden

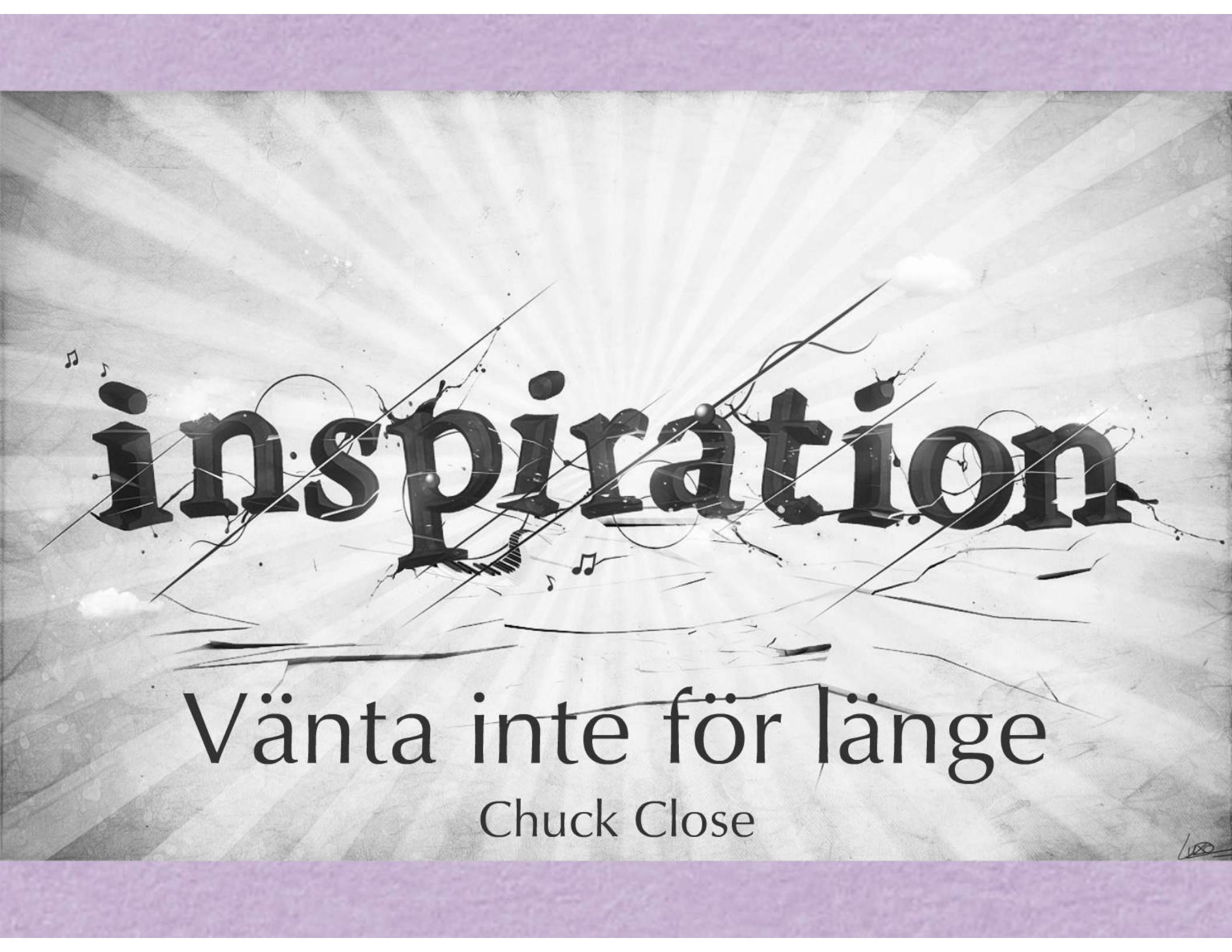


Tillåtande klimat



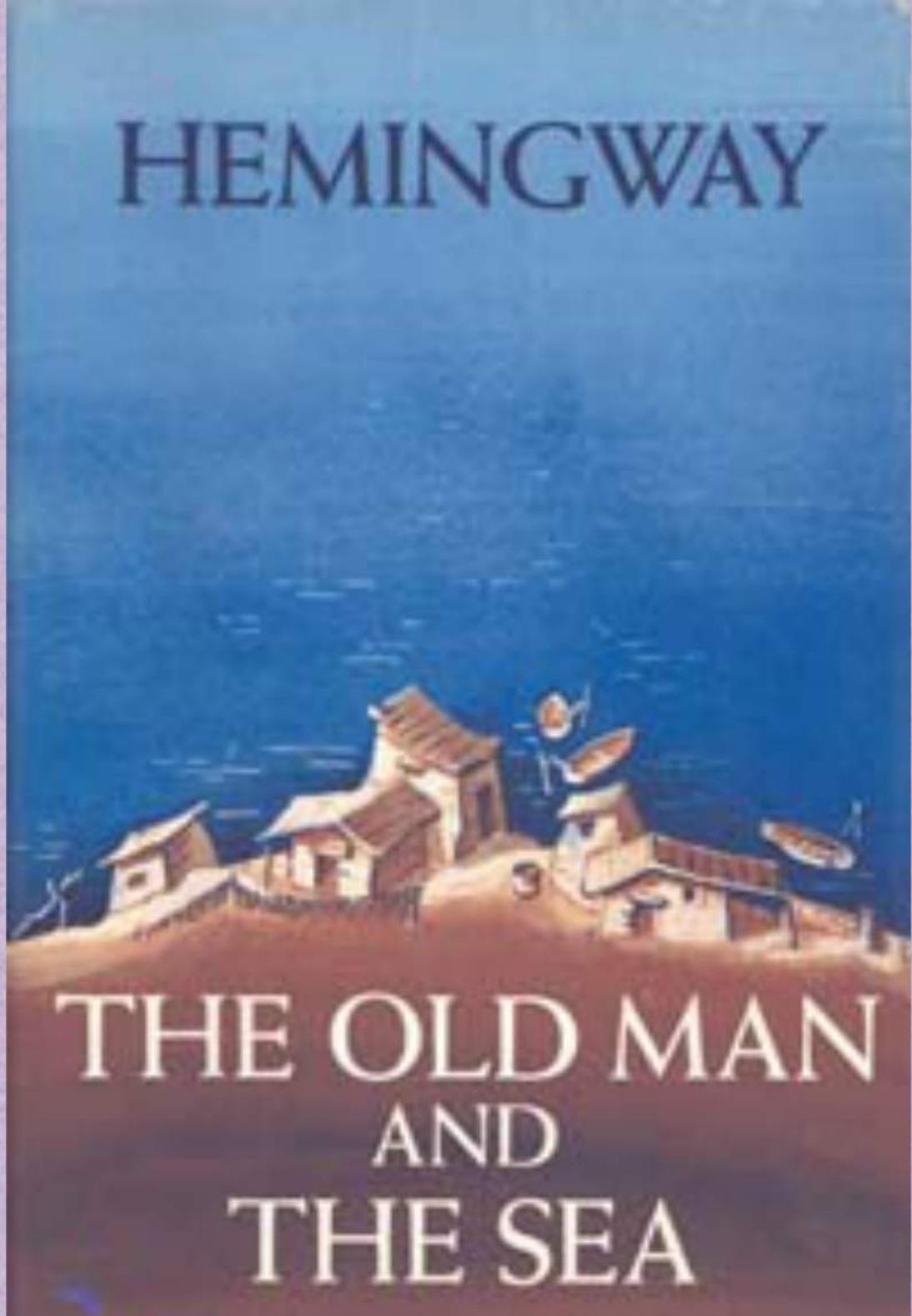
Individen





inspiration

Vänta inte för länge
Chuck Close



Kreativa grupper

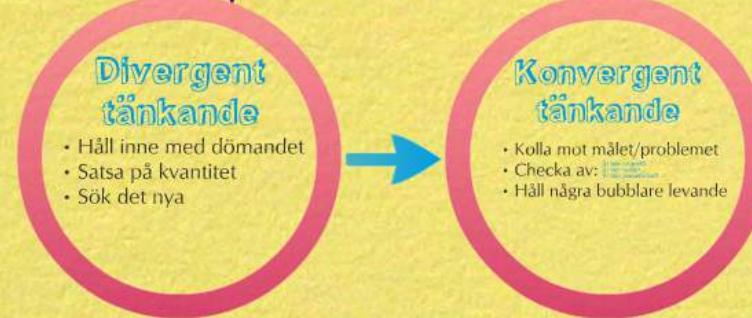
Kommunikation

- Öka reflektionen
- Tillåt debatt
- Få in nya kunskaper

Tekniker

- Brainwriting  
- FN-delegationerna
- Hagelgeväret
- Tvärtomtänket

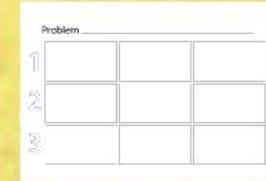
Principer för idémötet



- 
- 
- Öka reflektionen
 - Tillåt debatt
 - Få in nya
kunskaper

Tekniker

- Brainwriting
- FN-delegationerna
- Hagelgeväret
- Tvärtomtänket





ÅKE!

1
2
3

Problem: _____

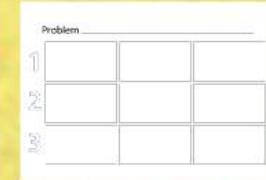
1

2

3

Tekniker

- Brainwriting
- FN-delegationerna
- Hagelgeväret
- Tvärtomtänket



KUNTSKAPER

Principer för idémötet

Divergent tänkande

- Håll inne med dömandet
- Satsa på kvantitet
- Sök det nya



Konvergent tänkande

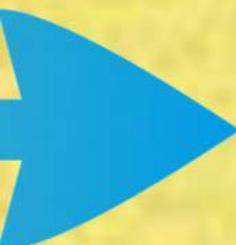
- Kolla mot målet/problemet
- Checka av:
• Är idén original? Är idén nyttafull?
Är idén genanväntbar?
- Håll några bubblare levande

Divergent tänkande

- Håll inne med dömandet
- Satsa på kvantitet
- Sök det nya

Konvergent tänkande

- Kolla mot målet/problemet
- Checka av:
Är idén originell?
Är idén nyttig?
Är idén genomförbar?
- Håll några bubblare levande



målet/pro

Är idén originell?

Är idén nyttig?

Är idén genomförbar?

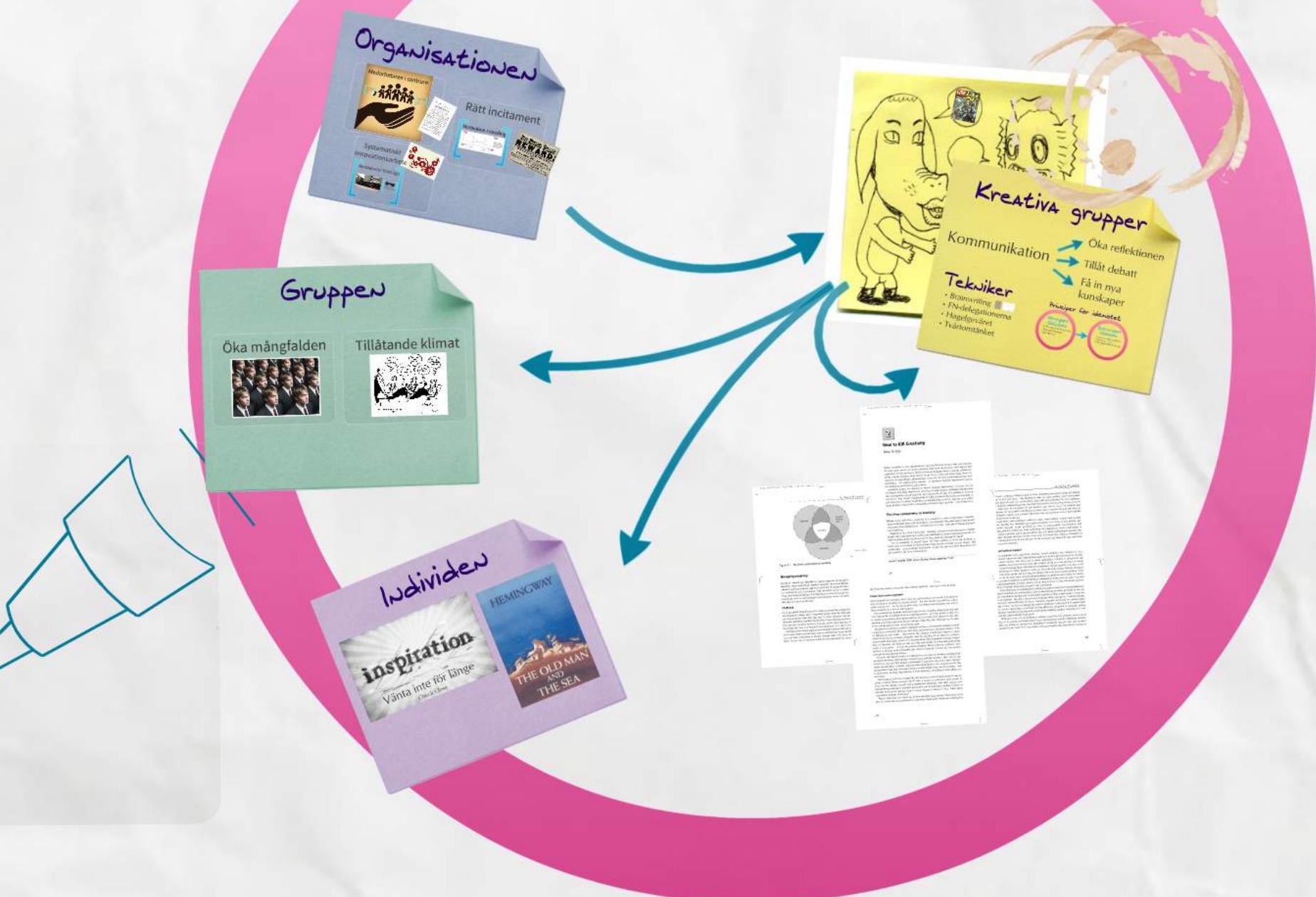
bubblare

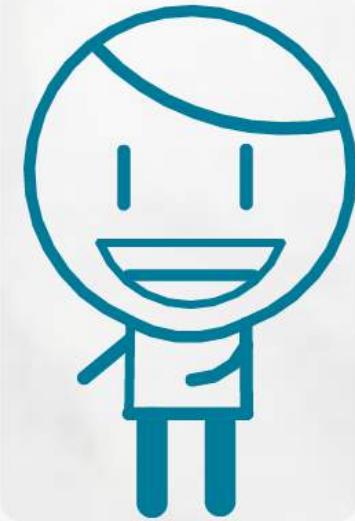
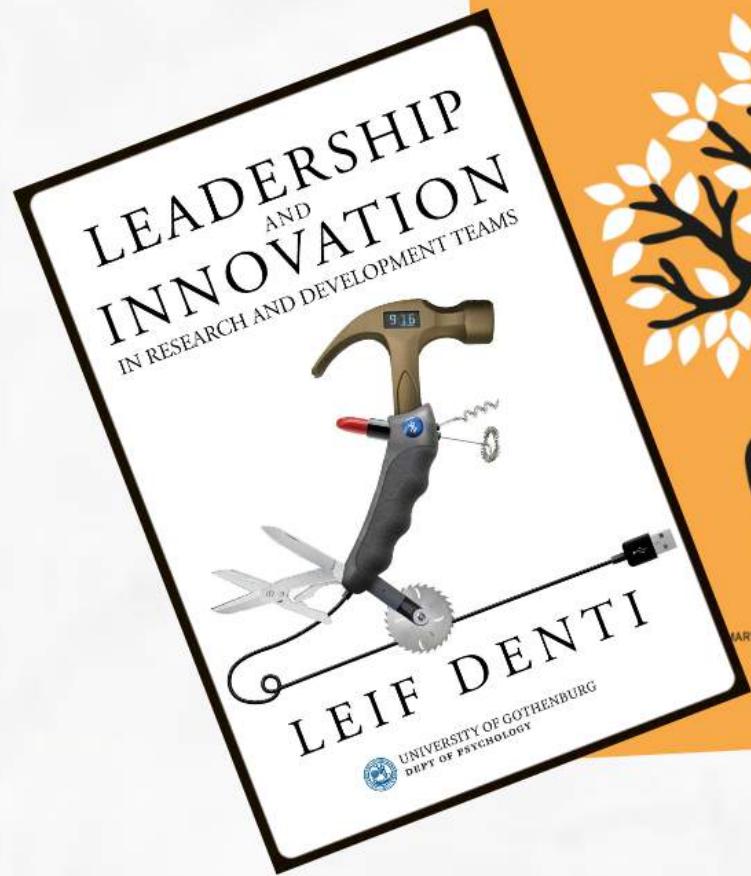
Konvergent tänkande

- Kolla mot målet/problemet
- Checka av:
Är idén originell?
Är idén nyttig?
Är idén genomförbar?
- Håll några bubblare levande



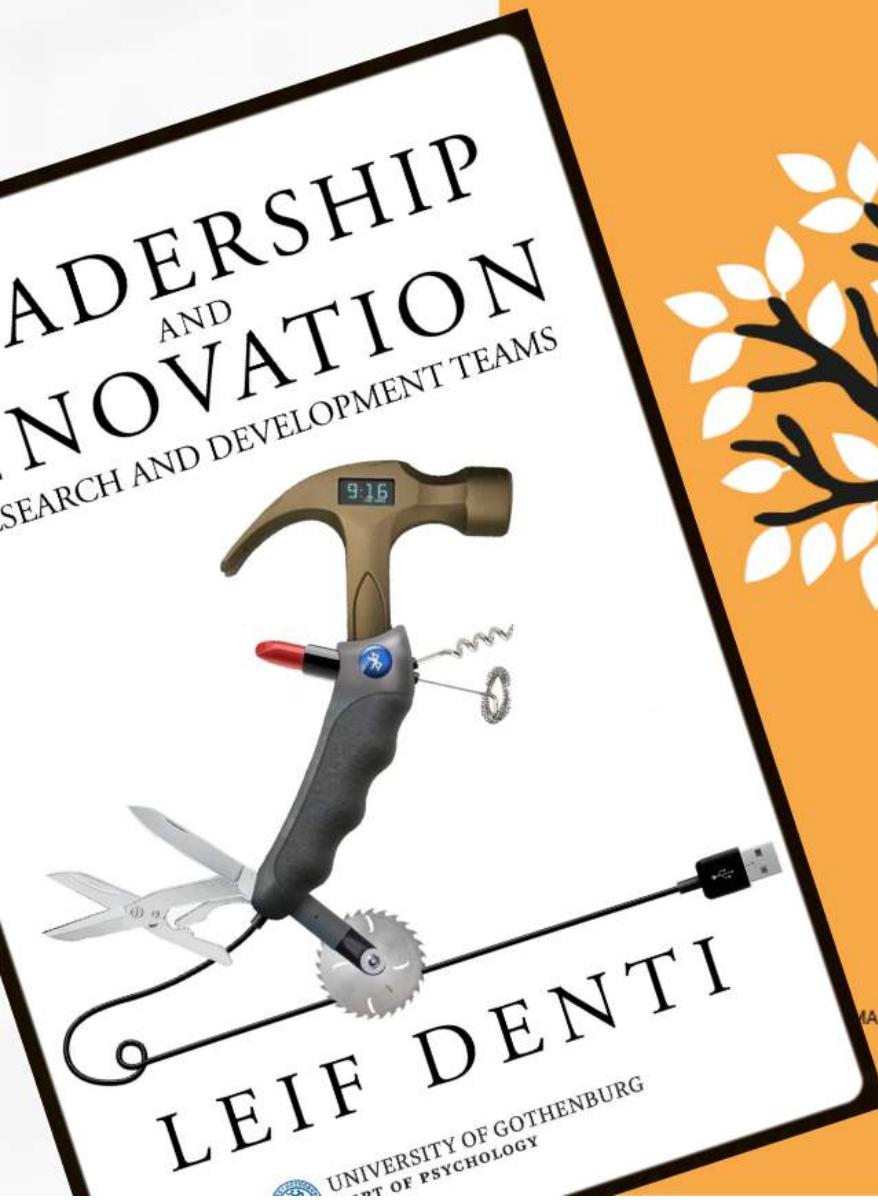
Så funkar det





Leda mot det nya

EN FORSKNINGSANTOLOGI OM CHEFSKAP OCH INNOVATION



Chef.Guide

Innovationschef i offentlig sektor

ÖVÄNTAD VÄG

När jämställdheten tog sig an snöröjning

BUBBLEEFFEKT

Nytt, billigare sätt att få unga ut i arbete

SE UPP!

Hindren som stoppar innovation



Chef.Guide
Bli en innovationschef

VÄGA
Så skapar du riktning i kaoset

SE UPP!
Detaljstyrning kväver kreativitet

LEADERSHIP AND INNOVATION

IN RESEARCH AND DEVELOPMENT TEAMS



LEIF DENTI



UNIVERSITY OF GOTHENBURG
DEPT OF PSYCHOLOGY





I

MARTIN KREUGER, I

Chef.Guide

Innovationschef i offentlig sektor

OVÄNTAD VÄG

När jämställdheten tog sig an snöröjning

BUBBELEFFEKT

Nytt, billigare sätt att få unga ut i arbete

SE UPP!

Hindren som stoppar innovation



VÅGA

Så skapar du riktning i kaoset

SE UPP!

Detaljstyrnir kväver kreati

IDR.

Chef.Guide

Bli en innovationschef

TILLIT
Tror du i din egen idé?

VÅGA
Så skapar du riktning i kaoset

SE UPP!
Detaljstyrning kväver kreativiteten

Chef.Guide

Innovationschef i offentlig sektor

OVÄNTAD VÄG
När jämställdheten tog sig an snöröjning

BUBBELEFFET
Nytt, billigare sätt att få unga ut i arbete

SE UPP!
Hindren som stoppar innovation

iDÉ



TUSEN TIPS OM INNOVATION

Välj bland rubriker

[Idéteknik del 3 – dags att börja tänka](#) [Att tända lampan räcker inte](#) [Turen är ingen slump](#)

[Sätt press på fripassagerarna](#) [Optimistens sju dödssynder](#)

[Idéteknik del 2 – skaffa dig bättre källor](#) [Därför drar sig de kreativa genierna undan](#)

[Sluta gissa vad kunderna vill ha](#) [Flow – ditt bästa arbetsverktyg](#)

LADDA FLER

[effektivitet](#) [entreprenörskap](#) [innovation](#) [konkurrens](#) [ungdomar](#) [open innovation](#)

[diffusion](#) [feedback](#) [gasell](#) [offentlig sektor](#) [Google](#) [vision](#) [konsekvenser](#) [kultur](#)

[Flow](#) [forskare](#) [myter](#) [PR](#) [tankefallor](#) [psykologi](#) [företagare](#) [patent](#) [strategi](#)

[produktinnovation](#) [Lean](#) [kommuner](#) [beteende](#) [innovationstrend](#) [rutiner](#) [fallgropar](#)

Sök ...

ARTIKLAR

27 MARS 2014

IDÉER

KREATIVITET

KULTUR

MYTER

Följ @tusentips

MEST LÄSTA

- Döda produkters sällskap
- Fyra råd när du säljer in dina idéer
- Sluta brainstorma!
- Dropbox lär dig framtidens konceptutveckling
- Myten om snilleblixten

ORDLISTOR

- Förstå fackspråket
- Vad är skillnaden mellan...

MARTINS FEM FAVORITER

- Se upp för Dr House!
- Därför drar sig de kreativa genierna undan
- Stirra dig inte blind på vinnarna
- Se upp för segelfartygseffekten
- Håller du de svaga nere omedvetet?



Nu som app
i din mobil!



Hämta i
App Store

PÅ
Google play

Tack!

leif.denti@gu.se